



Pour l'un de nos clients, un important groupe international spécialisé dans la production et la distribution de boissons alcoolisées, nous recherchons :

Un/e Représentant/e de vente (H/F)

dans les régions de **Fribourg / Neuchâtel / Jura**

Jours et horaires de travail :

3 jours par semaine à 5 heures d'engagement par jour, **ou** 15h par semaine (jours de travail et horaires flexibles).

Début de mission : au plus vite et jusqu'à fin septembre

Description du job :

- Ventes pour le lancement d'un nouveau produit alcoolisé sur le marché suisse
- Visite des points de vente indépendants, présentation du produit et promotion des ventes auprès des distributeurs et revendeurs
- Rapports de ventes et d'activités auprès du Brand Manager

Profil recherché :

- Véhicule privé à disposition obligatoire
- Expérience significative dans le domaine des ventes
- Personnalité douée pour la vente, orientée service et résultats
- Connaissances et contacts sur le marché Suisse des boissons est un grand avantage
- Personne professionnelle, responsable et de confiance
- Parfaite maîtrise du français et très bonnes connaissances de l'anglais

Formation :

Une formation obligatoire rémunérée sera effectuée par notre client (2h). Les modalités seront communiquées ultérieurement.

Matériel mis à disposition par Promotion-Tools et/ou notre client :

- T-Shirt/polo brandé
- Glacière, tablette

Intéressé/e ? Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet (CV, lettre de motivation) par email à cette adresse : mery.ardaya@promotion-tools.ch

Uniquement les dossiers complets seront pris en compte.
Plus d'informations peuvent être obtenues par téléphone à ce numéro : 078 624 38 48.