



PASSION INSPIRED BY YOU

Mazda - Fondé en 1920 à Hiroshima, au Japon, nous fabriquons aujourd'hui des véhicules qui allient un design unique, des technologies innovantes et un pur plaisir de conduire qui enthousiasment nos clients dans le monde entier. Avec un esprit non conventionnel, un cœur passionné et la volonté de relever ensemble de nouveaux défis nous voulons faire bouger les lignes!

Mazda (Suisse) SA - Nous sommes l'importateur officiel de Mazda pour la Suisse et le Liechtenstein et appartenons à 100% au groupe Mazda Motor Corporation. Notre force réside dans la distribution de véhicules neufs, de pièces et d'accessoires sur le marché Suisse et dans la collaboration partenariale avec nos agents.

Nous vous offrons la possibilité de rejoindre une PME aux dimensions internationales dans le secteur automobile en intégrant notre **département des Ventes** comme

Stagiaire Sales Operations (H/F) à 100%

Ce que nous vous offrons ?

Une opportunité d'intégrer une équipe dynamique ; des activités variées vous permettant d'acquérir une pratique professionnelle avec une approche qualitative et une attitude orientée client; un environnement de travail moderne qui défie les conventions et cultive les compétences et l'expertise ; des horaires flexibles et des avantages sociaux qui complètent cette opportunité de carrière.

Votre rôle ?

En tant que membre de l'équipe Sales Operations, vous assistez le département dans toutes les activités suivantes:

- Soutien à l'équipe ventes de Mazda (Suisse) SA dans le suivi hebdomadaire et mensuelle des performances des ventes du réseau d'Agents.
- Analyse et interprétation des résultats des ventes du réseau d'Agents, afin de soutenir l'équipe de management dans la prise de décisions commerciales stratégiques.
- Mise à jour du plan de planification des ventes et de la production ainsi que de la gestion des stocks, en collaboration avec l'équipe Sales & Product et les différentes équipes Mazda Europe.
- Consolidation et transmission des commandes de véhicules neufs du réseau d'Agents aux usines Mazda (Japon et France), et établissement du suivi de la production et de la gestion des stocks (apprentissage puis maîtrise des différents outils informatiques à disposition: eMotive, S&OP,...).
- Contact régulier avec les agents Mazda en Suisse afin de répondre à leurs différentes requêtes liées à la production.
- Support à l'équipe Ventes dans la réalisation de diverses tâches pour l'équipe Flotte (ventes aux entreprises). Mise à jour des conditions, organisation d'événements, etc...
- Contribution au développement et à l'optimisation des processus du Département des Ventes.

Votre profil ?

- De langue maternelle française ou allemande/suisse-allemande avec une bonne maîtrise de l'autre langue seraient un avantage certain, ainsi que de l'anglais.
- Formation supérieure (Bachelor/Master) et désir de découvrir l'esprit d'une PME.
- Très bonne maîtrise d'Excel ainsi que des autres outils MS Office.
- Esprit analytique, goût prononcé pour les chiffres et excellente organisation.
- Personnalité flexible, pragmatique et enjouée avec un bon esprit d'équipe, volonté d'apprendre.

Lieu de travail : Mazda (Suisse) SA, avenue des Morgines 12, 1213 Petit-Lancy (GE)

Date d'entrée: dès que possible. Durée : 1 an

POURQUOI MAZDA ?

- Travailler dans un environnement agréable et professionnel avec une équipe passionnée et ambitieuse.
- Possibilité d'évoluer au sein d'une marque automobile unique et couronnée de succès
- Conditions financières intéressantes
- Possibilité d'aménager des horaires de travail flexibles et de travailler à domicile certains jours par semaine

Vous êtes intéressé(e) par ce stage rémunéré et souhaitez postuler ?

Veillez envoyer votre dossier de candidature complet (lettre de motivation, CV, copie diplômes/certificats) par e-mail à:

job@mazda.ch